

本社情報

ヤマックス株式会社 - 保険調剤 ヤマダ薬局 -

東京都足立区竹の塚3-13-4
 TEL : 03-5851-0202
 FAX : 03-5851-0203
 URL <http://park5.wakwak.com/~yamax/>



季刊 ヤマダ pharmacy



〔特集〕 合同企業説明会 in 昭和薬科大学

〔クローズアップ〕
 社会人基礎
 研修チーム

○イベント
 2018新年会

○常務コラム
 やる気の成る木

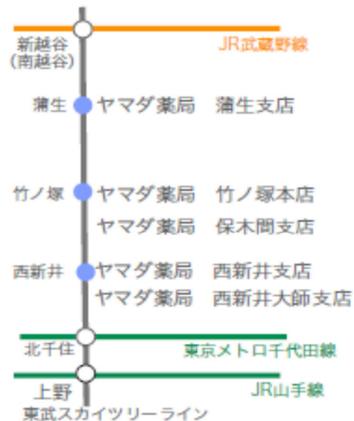
〔企業情報〕

- 本社概要
- 所在地
- 連絡先
- URL

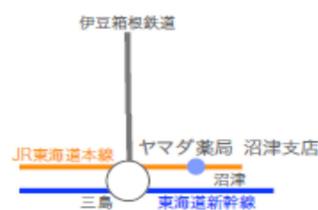
〔路線図〕

- 関東エリア
- 東海エリア

関東エリア



東海エリア



採用担当：柏谷

●連絡先
 ヤマダ薬局西新井大師支店
 TEL : 03-5845-5501
 E-mail : yamax03@bb.wakwak.com



撮影者：柏谷 沙緒里

昭和薬科大学に行ってきました！

合同企業説明会

いよいよ新6年生が就活を始める時期となりましたね。先日、昭和薬科大学の合同企業説明会に参加させていただきました。企業数に限りがあるにも関わらずヤマダ薬局にお声をかけてくださった昭和薬科大学の先生に感謝します。

それでは、今回はその合同企業説明会の様子と内容をレポートします。

当日は2フロアに渡り各社に1室ずつブースを用意してくださいました。昭和薬科大学の立地から考えても足立区を中心に展開するヤマダ薬局を知っている学生さんは皆無です。そこで今回は会社を知ってもらうよりも、現場で働く私たちに興味を持ってもらうことを目標に説明会のネタを用意しました。就活のお役立ち情報が盛り沢山となっておりますので、詳しく聞きたい方はいつでもご連絡ください。



出産しても働ける会社ってどんな会社？経験したからこそ学生にも知ってほしいポイントをお教えします！！

柏谷 沙緒里
採用担当
現在時短勤務中



業種選択のポイントと地域密着型のヤマダ薬局の強みをギュギュッとまとめてお教えします！！

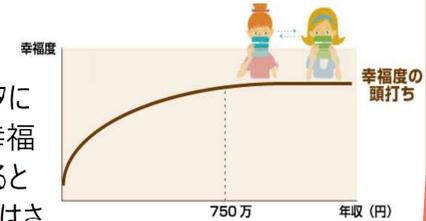
田村 亮
副部長兼採用担当
指導薬剤師や学校薬剤師と経験豊富



それでは説明会のポイントをいくつかご紹介します。

Point 1 幸福度を考えてみよう

米プリンストン大学・ダニエル・カーネマン教授のデータによると、世帯年収750万円までは収入に比例して幸福度や満足度が上がるが、それ以上では頭打ちになると証明されています。慶応義塾大学・前野隆司教授はさらに、1000万円以上稼ごうとして体を壊したり家庭を顧みないと幸福度は下がっていくと提唱しています。給与だけでなく休日にも着目しましょう。そして、**ワークライフバランスを大切に**するヤマダ薬局では、産休・育休の取得はもちろんのこと、時短復帰とその働き方への理解があるのが魅力なんです。



[担当]
ブルゾン
さおり



Point 2 長く働ける会社とは…

2017年に倒産した**企業の平均寿命は23.5年**と、東京商工リサーチが報告しました。どんな企業もただ毎日同じ仕事をしているだけでは衰退してしまうのです。だからこそ社員全員が常に業務を改善して、新しい仕事を生み出し、企業寿命を延ばす努力をする、そんな会社が『長く働ける会社』ということです。

Point 3 失敗しない選択はジャムの法則



24種類のジャム屋さんと6種類のジャム屋さん。どちらがよく売れたでしょうか？結果は…6種類のジャム屋さん！！

最適な選択肢は7±2

これは限られた選択肢の中では、自信をもって選択し結果に満足できるという法則です。薬剤師という道を既に選択した皆さんは、ズバリこれに該当するんです！（薬局・病院・ドラッグストア・企業・公務員etc.）

仮に薬局と決めたら、その中で**7±2社**に絞っていきましょう。

[担当]
林あきら
先生



Point 4 とりあえず大手？ いいえ、ランチェスター戦略です！

クーブマン（米コロンビア大学教授）の目標値を指標とすると、市場占拠率が10%に達して初めて消費者に認知されるそうです。しかし調剤薬局のなかで大手と言われる数社でも占拠率は2%程度。ということは、大手薬局たるものは存在しないと言えますね。そこで、ヤマダ薬局は**ランチェスター戦略（弱者が強者に勝つための法則）**を取ります。この戦略なら、市場シェアは低くても特定のエリア内で認知度No.1になれば大手に勝てるのです。

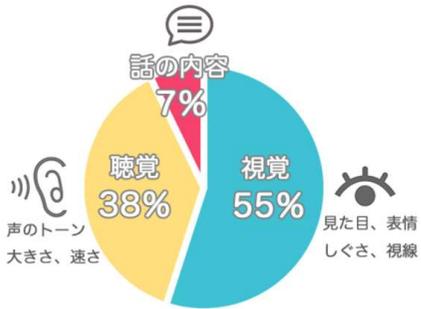


クローズアップ!

ヤマダ薬局チーム紹介第2弾 社会人基礎研修チーム

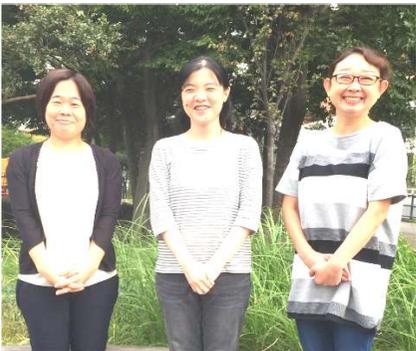
知っていますか？

『メラビアンの法則』



メラビアンの法則とは、アメリカの心理学者アルバート・メラビアンが1971年に提唱した概念で、人の第一印象は初めて会った時の3～5秒で決まり、またその情報のほとんどを「視覚情報」から得ているというものです。第一印象は簡単には拭い去れないと言われています。薬学生のみなさんが5年生に上がるにあたってのOSCEガイドブックでも最初に身だしなみのことが書かれています。どんなにスキルを持っていても、見た目のだらしさで患者さんの信用を失い、治療の妨げになる...なんてことの無いようにしなければなりません。

ヤマダ薬局で謳っている人財主義。調剤は迅速丁寧であっても、人間力がないと社会の役には立ちません。ヤマダ薬局社会人基礎研修チームは、入社後早い段階で一般常識や生活習慣の見直しを行い、理解だけにとどまらず習慣化してもらうために奮闘しています。



写真：講師陣（左から荻野・樋口・金田）と研修風景

1時限目

生活習慣

- ・身だしなみ
- ・食育
- ・日内の生体リズム

×月×日×曜日
日直 かねだ

子供の頃からご家族や先生から教わっているはずの当たり前のことばかりですが、今のうちに総復習です。知っていてもできていなければ意味がありません。逆にこれらを極めた暁には、あなたの印象ひとつで集客UPにもつながるのです！
まずは、朝起きたら顔を洗って朝ご飯を食べることから始めましょう。



2時限目

職場のマナー

- ・勤務中マナー
- ・休憩時間のマナー
- ・社内行事でのマナー

×月×日×曜日
日直 ひぐち

薬局は限られた人数で、そう広くない空間の中で毎日仕事をしています。職場の雰囲気向上に努める一方で「親しき仲にも礼儀あり」という言葉も忘れずにいたいものですよね。お互いが気持ちよく過ごせるような心遣いが大切です。そして社内行事には積極的に参加しましょう。多（他）店舗交流を図っておくことで、いざピンチ！！となった時には快く助けてもらえるのです。

3時限目

一般常識・自立

- ・冠婚葬祭
- ・ライフプラン

×月×日×曜日
日直 おぎの

いざという時にできないと恥ずかしい事ってありますよね。そんな今さら聞けない大人の常識が盛り沢山の内容です。結婚式やお葬式、お客様との飲み会でも、これを生かして大人の立ち振る舞いができるようになります。



やる気の成る本



2018/3/4 (日) ヤマダ薬局新年会を開催しました。毎年恒例となった一大行事のひとつです。今回もイベントチームが企画してくれました。

イベントレポート



今回の会場は、北千住にある『アダッキオAD'ACCHIO』。窯焼きピザが有名なお店です。美味しいお料理とお酒が並びました。乾杯～♪



新入社員のうち3名の方も都合をつけて参加してくれました。未来の先輩や上司たちとコミュニケーションをとり、入社準備バッチリ！



最初の席は店舗ごとに見ました。が、しかし!!店舗の垣根を越えて仲のいいヤマダ薬局です。すぐに席移動...。近況報告会があちこちで始まるのでした。



最後はお決まりの集合写真。みなさん食べて飲んでとてもステキな時間を過ごすことができたのでいい笑顔☆今年もよい1年となるように、新入社員も一丸となり、みんなで高め合い頑張っていきたいと思います！！

士業（しぎょう）という言葉をご存知でしょうか？
弁護士や税理士、公認会計士などの「士」がつく国家資格の職業のことです。語源は武士を指していますので「さむらいぎょう」とも呼ばれています。

しかし、薬学部を出て国家試験に受かると、「薬剤士」ではなく「薬剤師」になります。この「師」がつく職業には、医師や看護師などの医療系に比較的多く見られます。

この「士」と「師」の違いは何でしょうか？調べてみると、
「士」とは、つわもの、すぐれた者、仕える者、技術を身につけた者
「師」とは、師匠、導く者、もろもろ、技術を修めた者とあります。つまり、「師」の語源は師匠から来ています。

今後、その士業の仕事がなくなっていと言われていています。
数年前にオックスフォード大学オズボーン教授が「10～20年後、47%の人の仕事なくなる！」という衝撃の研究発表をしました。AI化、ビッグデータの情報解析が進むと、弁護士や税理士などの士業の仕事がなくなるというわけです。

さらに研究発表の中には、ロボット化が進むと、医療、介護、調理などの、いわゆる師業の仕事もなくなっていとも言っています。つまり現在学生の皆さんが、40代後半になり、住宅ローン返済しながら家族を養い、子育ての真っ最中というタイミングで職を失うと言っているのです。

将来どんな世の中になっても仕事がないならない薬剤師とは？
頑張っせつかく取得するであろう薬剤師免許を活かしながらも、薬剤師業務だけに固執しない仕事とは？

そんな20年後を想像しながら、就職活動をしてみてはいかがでしょうか？
江戸時代の武士の多くも、明治になって、まさか武士がなくなるとは思ってもいなかったことでしょう。いつの世も変化に対応できた者が生き残るというわけです。

新潟薬科大学を卒業後、大手製薬会社にMRとして就職。
携帯電話やインターネットの急速な発展を横目に、情報収集・情報提供がメインのMR職に見切りをつけて薬剤師に転職。
当時1店舗だったヤマダ薬局を店舗展開しつつ十数年が経ち、これから10～20年後の薬剤師を考え、思うことを書いてみました。

常務取締役 井口泰成

